



a.a. 2024-2025

Seminario Interclasse

“La negoziazione in contesti di emergenza e crisi umanitaria”

Dott.ssa Francesca Dell’Acqua

ISPI – Istituto per gli Studi di Politica Internazionale

Macerata, 26-27 febbraio 2025

Abstract

La negoziazione umanitaria è un processo attraverso il quale le organizzazioni umanitarie e gli operatori sul campo cercano di ottenere l'accesso e fornire assistenza a popolazioni colpite da crisi e conflitti. Questo tipo di negoziazione coinvolge spesso una serie di attori, tra cui i gruppi armati, i governi locali, le comunità colpite e altre organizzazioni internazionali. Uno degli obiettivi principali è garantire la sicurezza dei civili e degli operatori umanitari, facilitando l'accesso agli aiuti e assicurando che le necessità fondamentali delle persone siano soddisfatte. Il seminario si propone di analizzare alcuni degli aspetti chiave della negoziazione umanitaria quali l'accesso umanitario, la protezione dei civili, i principi umanitari, il dialogo con i gruppi armati, nonché la necessità del coinvolgimento delle comunità locali. La negoziazione umanitaria è un compito complesso e delicato che richiede competenze specifiche, pazienza e una profonda comprensione delle dinamiche locali e internazionali. Attraverso simulazioni e giochi di ruolo per i partecipanti al seminario avranno la possibilità di mettere in pratica le tecniche apprese e si confronteranno con i dilemmi reali che gli operatori umanitari devono affrontare sul campo.

Bibliografia essenziale

Negotiating Humanitarian Access: Guidance for Humanitarian Negotiators - World | ReliefWeb [<https://reliefweb.int/report/world/negotiating-humanitarian-access-guidance-humanitarian-negotiators>]



Humanitarian Diplomacy: Challenges and Strategies for Negotiating with Non-State Armed Groups - Frontline Negotiations [<https://frontline-negotiations.org/blog/humanitarian-diplomacy-challenges-and-strategies-for-negotiating-with-non-state-armed-groups/>]

Humanitarian negotiations: the backbone of access | Humanitarian Action [<https://humanitarianaction.info/document/global-humanitarian-overview-2023/article/humanitarian-negotiations-backbone-access>]

Search | Harvard Humanitarian Initiative [<https://hhi.harvard.edu/search/site/negotiation?&solrsort=%20>]

Home | Conflict Dynamics International [<https://www.cdint.org/>]

Humanitarian Engagement and Access | Conflict Dynamics International [<https://www.cdint.org/humanitarian-engagement-access>]

Home - Frontline Negotiations [<https://frontline-negotiations.org/>]

New Humanitarian Negotiations Information Portal (HNIP) - World | ReliefWeb [<https://reliefweb.int/report/world/new-humanitarian-negotiations-information-portal-hnip>]

Humanitarian Negotiations Information Portal | About [<http://www.humanitariannegotiations.org/about/>]

Humanitarian Access in Situations of Armed Conflict: Field Manual [https://www.files.ethz.ch/isn/143248/FDFA_Humanitarian%20Access_Field%20Manual.pdf]

Humanitarian Negotiations with Armed Groups: A Manual for Practitioners | OCHA [<https://www.unocha.org/publications/report/world/humanitarian-negotiations-armed-groups-manual-practitioners>]

SAVE__2016__Humanitarian_access_negotiations_with_non-state_armed_groups.pdf [https://assets.publishing.service.gov.uk/media/5f82cb9e8fa8f504594d4b6f/SAVE_2016_Humanitarian_access_negotiations_with_non-state_armed_groups.pdf]

Microsoft Word - ATHA Negotiation Briefing Note 11-12-15_FINAL(2)[1].docx [<https://hhi.harvard.edu/files/humanitarianinitiative/files/understanding-humanitarian-negotiation-five-analytical-approaches-0.pdf?m=1610140590>]